

Key Account Manager Nord Ovest

Il **Key Account Manager** – settore **Grandi Cantieri** sarà coinvolto in un nuovo progetto di sviluppo aziendale:

sarà incaricato di gestire e sviluppare un portafoglio clienti esistente e ricercarne di nuovi seguendo le linee strategiche commerciali condivise con la Direzione, nonché di gestire i rapporti e le trattative con gli stessi;

si relazionerà con un target di clientela medio –alto, composto principalmente da aziende strategiche operanti nel settore di riferimento

Attività Principali

- Gestione diretta dei clienti direzionali selezionati
- Mappatura delle principali aziende e gruppi operanti nel settore di riferimento
- Predisposizione accordi quadro
- Sviluppo e coordinamento opportunità in sinergia con general contractor, imprese e applicatori
- Partecipazione ad eventi e fiere di settore

Il Profilo ideale

- Laurea in Ingegneria Civile
- Esperienza maturata in ambito edile/impiantistico con conoscenza del settore di riferimento
- Capacità comunicative, consolidate Presentation Skills, spiccate capacità commerciali, abilità negoziali
- Capacità analitiche e di problem solving
- Esperienza consolidata nell'attività di business development
- Buona conoscenza della lingua inglese
- Imprescindibile: disponibilità alla mobilità territoriale nell'ambito delle Regioni Lombardia, Piemonte, Liguria e area nord-ovest Emilia Romagna

Prego inviare CV a paola.pacchiani@wuerth.it

La presente selezione si intende valida anche per il collocamento mirato ex L. 68/1999. La ricerca è rivolta a uomini e donne ex L.903/77 e in osservanza del DLgs.196/03 art 7/13/23

